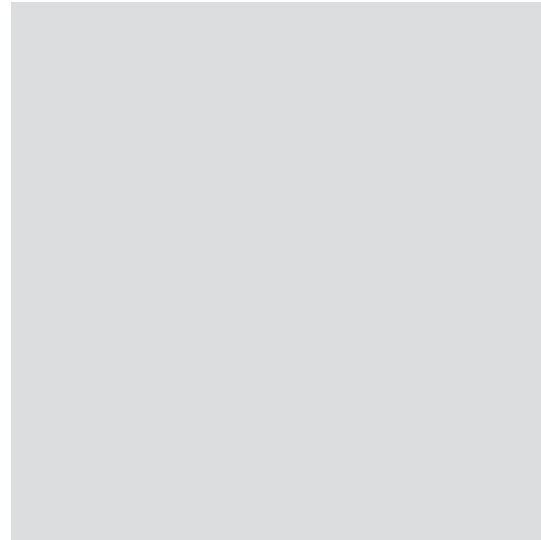




WORDFINDER
PUBLIC RELATIONS & SALES ENFORCEMENT



DENN UMSATZ ENTSCHEIDET!



KONSEQUENT UND ERFOLGREICH

Wordfinder ist seit 2000 erfolgreich am Markt tätig. Als klassische PR-Agentur für den IT-Mittelstand haben wir in den letzten Jahren erkannt, was für mittelständische Unternehmen wirklich zählt: Und zwar die schlussendliche Generierung von Umsatz, beziehungsweise Leads und Interessenten. Unserer Meinung nach sollten hierauf grundsätzlich alle Marketing und PR-Maßnahmen abzielen. Wir haben unser Produktportfolio deshalb konsequent in diese Richtung ausgebaut. Als moderne Leadagentur erhalten Sie heute von uns ein Bündel passender Produkte, die gerade gemeinsam angewandt eine Reihe von Synergien und Crossovereffekte entfalten – und nachweislich Neugeschäft generieren und bestehende Absatzsituationen optimieren.

NATIONAL UND INTERNATIONAL

Wordfinder ist heute eine der größten und erfolgreichsten Public Relations- und Leadagenturen für den IT-Mittelstand im deutschsprachigen Raum. Mit einer Niederlassung in New York City, USA weiten wir unsere internationale Tätigkeit außerdem aus und bieten Ihnen den medialen und vertrieblichen Markteintritt in den weltweit größten Absatzmarkt.



PUBLIC RELATIONS – BEKANNTHEIT

Die klassische Pressearbeit ist unsere Herkunft und nach wie vor unsere Kerntätigkeit. Unsere Arbeitsweise zeichnet dabei eine klare Abdruckorientierung aus. In anderen Worten: Am Ende des Tages zählt schlussendlich nur, was auch wirklich Veröffentlichung findet. Wie bei allen Wordfinder Services ist auch die Public Relations stets klar vertriebsorientiert. Im Rahmen umfassender Leadkampagnen stellt sie fast immer die Basis dar.

SALES ENFORCEMENT – UMSATZSTEIGERUNG

Umsatz entscheidet! Und weil das so ist, erhalten Sie von uns die Vertriebsmaßnahmen, die sich in den letzten Jahren als am effizientesten bewiesen haben. Hierzu gehören unter anderem Telesales, Direct Marketing, Newsletter genau wie ein komplettes Programm zur Akquise und Unterstützung von Resellern und Multiplikatoren – auch international! Alle Services sind dabei voll vertriebsorientiert und passgerecht für den Mittelstand konzipiert. Abhängig von der Intensität der Beauftragung liefern wir genau die Menge an Leads und Interessenten, die Ihr Vertrieb zur optimalen Auslastung benötigt. Die nachbearbeitete Rücklaufquote beläuft sich in der Regel zwischen 4,6 und 8,9 Prozent. Erste Geschäftsabschlüsse stellen sich mitunter bereits nach 2 Monaten Laufzeit für unsere Kunden ein.





IHR BEDARF – UNSERE SERVICES

Basis für alle Wordfinder Services stellt immer der individuelle Bedarf Ihres Unternehmens, Ihrer Produkte oder Ihres Vertriebs dar. Auf dieser Basis bieten wir Ihnen einzelne Services oder ganzheitliche Lead- und Sales-Kampagnen an.

BEKANNTHEIT ERLANGEN

Public Relations - Bekanntheit und Nachfrage nach Ihrem Unternehmen, Produkten und Services.

NEUKUNDEN GEWINNEN

Telesales und Direct Marketing - Entscheider erreichen, Neugeschäft generieren!

BESTANDSKUNDEN BINDEN

Newsletter - Bestandskunden binden und Zusatzgeschäft generieren.

MULTIPLIKATOREN GEWINNEN

Reseller, Distributoren, Multiplikatoren - Nicht verdienen, verdienen lassen! Reseller erhalten, national und international!



NEUE ABSATZMÄRKTE ERSCHLIESSEN

Wordfinder USA – Ihr Eintritt in den weltweit größten Wirtschafts- und Absatzmarkt.

VERTRIEB PROFESSIONALISIEREN

Marketing und Internet – Ästhetik, Funktionalität, Ranking. Eindruck machen, erfolgreich sein!

GANZHEITLICHER VERTRIEB

Leadkampagnen und Strukturvertrieb – Maßnahmen durchdacht kombinieren und geplant Umsatz- und Wachstumsziele erreichen.

KAPITALSTARK WACHSEN

Capital Request – Ausführliche Informationen, professionell und ansprechend für Banken, Investoren, Anteilseigner und Gesellschafter.





KOMPETENZ

B2B Thematiken sind seit jeher unsere Kernkompetenz. Unabhängig, ob es sich dabei um so anspruchsvolle Branchen wie Versicherungen, Banken, Automotive, Industrie, Anlagen und Maschinenbau, Entsorgung, Pflege oder Steuern handelt. Wir kennen Ihr Thema. Und noch viel wichtiger: Wir kennen auch Ihren Markt!

IT-KOMPETENZ

Seit fast einem Jahrzehnt ist Wordfinder voll auf IT-Thematiken spezialisiert. Das Ergebnis sind journalistisch hochwertige Fachartikel, die wir Ihnen nahezu ohne Ihre aktive Mitarbeit erstellen können. Unabhängig von der Lösungswelt oder dem Tätigkeitsfeld: Unsere Redakteure machen selbst die kompliziertesten Zusammenhänge leicht verständlich. Die hohe stilistische Qualität beweist sich zudem in regelmäßigen Veröffentlichungen in den angesehensten Medien, wie dem Handelsblatt oder der Financial Times.



REFERENZEN

Unsere Kunden sind national und international führende mittelständische Softwarehersteller, Systemhäuser und Consultants. Aber auch Unternehmen aus Technologie, Technik, Finanzwesen und Industrie gehören zu unseren Mandanten. Einzelne Referenzen erfragen Sie auf Wunsch gerne bei uns direkt.

LUST AUF NEUGESCHÄFT?

Dann sollten wir uns unterhalten. Unsere Berater erarbeiten mit Ihnen zusammen, wie Ihre individuelle Pressestrategie oder die optimale Ergänzung zu Ihrem bestehenden Vertrieb aussehen kann. Wir freuen uns auf Sie.





Wordfinder Ltd. & Co. KG
Lornsenstraße 128-130
22869 Schenefeld
Germany

Phone: +49 (0)40 840 55 92-0
Fax: +49 (0)40 840 55 92-29

info@wordfinderpr.com
www.wordfinderpr.com

Persönlich haftender Gesellschafter:
M. Makowski LTD
Handelsregisternr.: HRA 106253
Amtsgericht Hamburg