



WORDFINDER
PUBLIC RELATIONS & SALES ENFORCEMENT



TELESALES – ENTSCHIEDER ERREICHEN, NEUGESCHÄFT GENERIEREN!

KURZBESCHREIBUNG

Das Wordfinder Call Center ist kein klassisches Call Center. Wir bieten Qualität und Know-how. Dabei konzentrieren wir uns fast immer auf das Offerieren Ihrer Produkte und Dienstleistungen bei den wirklich tatsächlichen Entscheidern sowie damit einhergehend auf eine Bedarfsabfrage. Sie erhalten die identifizierten Leads zur Weiterbearbeitung.

DARIN ENTHALTEN

- Erstellung eines Factsheets mit: Lösungsbeschreibung, Alleinstellungsmerkmalen, Vorteilen, Nutzen, Konterargumenten, Zielgruppe, Zielsprechpartnern, Mitbewerbern, Referenzen, etc.
- Erstellung eines Gesprächsleitfadens
- Einrichten eines Mailzugangs zum Unternehmensmailserver
- Vergünstigter Kauf der Adressen oder Nutzung des unternehmenseigenen Adressmaterials
- Ad hoc Information bei besonders Erfolg versprechenden Kontakten zusätzlich per Mail oder Telefon!

WARUM GERADE WORDFINDER?

- Erhalten Sie ausreichend Leads, Interessenten und Termine für eine optimale Auslastung Ihres Vertriebs
- Profitieren Sie von einer bereinigten Rücklaufquote* von bis zu 5,8 Prozent!

IHR NUTZEN

Direkte Leads und Zusatzgeschäft!

KEINE ODER ZU WENIG ADRESSDATEN?

Wordfinder unterhält Kooperationen zu allen großen Adressdealern. Profitieren Sie von vergünstigten Konditionen bei einer Inanspruchnahme der Wordfinder Produkte „Telesales“, „Direct Mailings“ oder „Newsletter“.

IHR VERTRIEBSNUTZEN

Maximale Vertriebspower! Direkte Leads und Zusatzgeschäft!

**Bereinigte Rücklaufquote:
von Wordfinder gelieferte Leads, bereinigt durch Nachfasstelefonate Ihres eigenen Vertriebs.*